



FÜR HANDWERK, DAS ÜBERZEUGT.

Wir sind ein erfolgreiches, expandierendes Familienunternehmen der metallverarbeitenden Industrie mit über 170 Mitarbeitern in Iserlohn. Wir stellen Fliesenzubehör-Systeme für den weltweiten Vertrieb her. Für den Geschäftsbereich Fliesenzubehör-Systeme suchen wir im **Gebiet Württemberg** eine(n):

Außendienstmitarbeiter (m/w)

Das sind Ihre wesentlichen Aufgaben:

- Auf- und Ausbau der Vertriebsaktivitäten im festgelegten Gebiet
- Marktanalyse und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Betreuung und technische Beratung unserer Kunden des Fachhandels und Handwerks
- Selbstständige Betreuung und Akquise von Neukunden sowie Aktivierung von Bestandskunden
- Überzeugendes Präsentieren unserer Produkte und Systeme beim Handel und Handwerk
- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Das erwarten wir von Ihnen:

- Eine kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund oder gleichwertige Qualifikation
- Erste Erfahrungen im Vertrieb von Vorteil und Erfahrungen in der Fliesen-, Baustoff- oder Baubranche wünschenswert
- Gutes technisches Produktverständnis und Motivation sich in technische Produkte hineinzudenken
- Eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und hohe Teamorientierung
- Vertriebsorientiertes, kaufmännisches Denken und Handeln
- Eine zuverlässige, engagierte und motivierte Arbeitsweise rundet Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen:

- Ein Wirkungsfeld in einem motivierten, kollegialen Team
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem Familienunternehmen
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben
- Kommunikationspaket und Dienstfahrzeug
- Individuelle Förder- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine stetige Prozessverbesserung durch unser Ideenmanagement

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem möglichen Eintrittstermin. Bitte richten Sie Ihre Bewerbung per E-Mail (dittel@blanke-co.de) oder auf dem Postweg an Herrn Sebastian Dittel.