



FÜR HANDWERK, DAS ÜBERZEUGT.

Blanke Systems GmbH – Neue Gebietsstruktur für Mehrwert

ÜBERZEUGEND DYNAMISCH

Entgegen dem allgemeinen Trend, sich mit Investitionen zurückzuhalten, setzt der Iserlohner Systemanbieter im Bereich Fliesenzubehör Blanke Systems GmbH, konsequent auf den Ausbau der Vertriebsmannschaft. Bereits Ende 2022 wurde die Region Mitte nicht nur neu strukturiert, sondern das dortige Team auch verdoppelt. „Mehr Ansprechpartner für unsere Kunden im Handwerk und im Handel bedeuten mehr Service, kürzere Entscheidungswege und damit einen spürbaren Mehrwert“, so Thomas Jaraczewski, Leiter Verkauf Fliesenzubehör und -systeme bei Blanke.

Bis Mitte 2022 wurde das Gebiet Mitte von drei Vertriebsexperten betreut. Ziemlich viel Arbeit für eine Region, die sich von Haiger/Burbach, Fulda, Schweinfurt und Würzburg über Crailsheim, Stuttgart, Karlsruhe, die Pfalz und das Saarland bis nach Koblenz erstreckt. Den Weggang von zwei Vertriebsprofis nahm Blanke zum Anlass, die Region neu zu strukturieren. Zunächst installierte man mit Philipp Steinschulte, der zuvor in der Region Frankfurt aktiv war, einen Gebietsverkaufsleiter. Der 27-jährige kennt Blanke noch viel länger, denn schon als Schüler jobbte er in den Ferien im Unternehmen. Nach dem Abitur studierte er Wirtschaftswissenschaften, machte seinen Master in Marketing und Management und spezialisierte sich zusätzlich noch auf International Business. Erste Vertriebserfahrungen sammelte er bei Ferrero und Werder Bremen, bevor es ihn wieder zu seinem Ferienjobanbieter zog.

Gemeinsam mit Thomas Jaraczewski stellte Philipp Steinschulte innerhalb von nur drei Monaten eine neue Vertriebsmannschaft Mitte zusammen. Dabei nutzen sie vor allem Social-Media-Kanäle, um die neuen Teammitglieder zu rekrutieren. Die Resonanz war so gut, dass bereits seit Ende 2022 Maximilian Gehles für die Region Würzburg, Marco Gubisch für die Region Saarland/Pfalz, Yannik Pospisil für die Region Rhein/Main, Daniele Seeland für die Region Stuttgart/Heilbronn und Christian Zier für die Region Fulda aktiv sind.

Neben der Betreuung von überzeugten Anwendern der bewährten Produkt- und Systemlösungen von Blanke sprechen die Vertriebsprofis gezielt auch Handwerker an, die bisher noch keine Erfahrungen mit dem Blanke-Produktportfolio gemacht haben. Somit wird die Nachfrage beim Fachhandel





FÜR HANDWERK, DAS ÜBERZEUGT.

nach den breitgefächerten Systemlösungen in den Bereichen „Der moderne Duschplatz“ und den „Flächenheiz- und Kühlsystemen“ sichergestellt. Philipp Steinschulte koordiniert nicht nur das Team, sondern ist zugleich Ansprechpartner für Großkunden und den Handel.

Mit der Gebietsneustrukturierung und dem gleichzeitigen Ausbau der Ansprechpartner vor Ort ist der Iserlohner Systemanbieter im Bereich Fliesenzubehör noch schneller und näher am Kunden. Und sorgt im Fachhandel und Handwerk gleichermaßen für überzeugenden Mehrwert.

Manu BLKVertrieb202301
2.846 Zeichen



BLKPhilippSteinschulte

Philipp Steinschulte ist Gebietsverkaufsleiter für das Gebiet Mitte.



BLKMaximilianGehles

Maximilian Gehles ist in der Region Würzburg aktiv.



FÜR HANDWERK, DAS ÜBERZEUGT.



BLKMarcoGubisch

Marco Gubisch ist in der Region Saarland/Pfalz unterwegs.



BLKYannicPospisil

Die Region Rhein/Main betreut Yannik Pospisil.



BLKDanieleSeeland

Im Großraum Stuttgart/Heilbronn ist Daniele Seeland der neue Ansprechpartner.



FÜR HANDWERK, DAS ÜBERZEUGT.



BLKChristianZier

Christian Zier ist für die Region Fulda verantwortlich.
Fotos: Blanke

xxx

Blanke überzeugt. Blanke Systems GmbH & Co. KG ist ein international tätiger Hersteller und Systemanbieter von Fliesenzubehör mit hohem Qualitätsanspruch und Wert. Kundennähe und jeweils auf die Märkte optimierte Vertriebsstrukturen und Logistik ermöglichen die erfolgreichen Aktivitäten in mehr als 80 Ländern. Mit dem frühzeitigen Erkennen von Marktentwicklungen legt man bei Blanke den Grundstein für Produktneuentwicklungen und baut so kontinuierlich sein Know-how aus. Die Produkte von Blanke helfen Handwerkern, Architekten und Planern dabei, gemeinsam überzeugende Arbeit zu leisten.

Weitere Informationen von:

Blanke Systems GmbH & Co. KG
Jana Trant, Stenglingser Weg 68-70, D-58642 Iserlohn
Fon +49 (0)2374 - 245 125, Fax +49 (0)2374 - 507 4230
Email: trant@blanke-systems.de
www.blanke-systems.de

Pressekontakt Blanke Systems:
Flüstertüte - Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
Sven-Erik Tornow, Entenweg 15, D-50829 Köln
Fon: 0221-27 89 004, Fax: 0221-27 89 009
E-mail: Sven.Tornow@fluestertuete.de
www.fluestertuete.de