



FÜR HANDWERK, DAS ÜBERZEUGT.

Wir sind ein erfolgreiches, expandierendes Familienunternehmen der metallverarbeitenden Industrie mit über 170 Mitarbeitern in Iserlohn. Wir stellen Fliesenzubehör-Systeme für den weltweiten Vertrieb her. Für den Geschäftsbereich Fliesenzubehör-Systeme suchen wir für den **Raum Frankreich** eine(n):

Area Sales Manager (m/w)

Das sind Ihre wesentlichen Aufgaben:

- Auf- und Ausbau der Vertriebsaktivitäten im festgelegten Gebiet
- Betreuung, Beratung und Weiterentwicklung der Bestandskunden
- Listung bei Einkaufsverbänden
- Produktberatung bei den Verarbeitern in Verbindung mit unseren Händlern
- Marktanalyse, Umsetzung der Vertriebsstrategie und systematische Neukundenakquise
- Intensive, häufig mehrtägige Reisetätigkeit im Gebiet Frankreich (nach gründlicher Einarbeitung)
- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Das erwarten wir von Ihnen:

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, gerne auch aus dem handwerklichen Bereich
- Erste Berufserfahrung sowie Erfahrungen im Vertrieb von Vorteil
- Kenntnisse im sanitären Bereich wünschenswert; speziell im Fliesenbereich
- Sie sprechen fließend Französisch und haben verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Gute EDV-Kenntnisse; speziell in MS-Word und -Excel
- Sie können sich stets motivieren und lassen sich von Rückschlägen nicht aus der Bahn werfen
- Eine engagierte und zuverlässige Arbeitsweise rundet Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen:

- Ein Wirkungsfeld in einem motivierten, kollegialen Team
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem Familienunternehmen
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben
- Kommunikationspaket und Dienstfahrzeug
- Individuelle Förder- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine stetige Prozessverbesserung durch unser Ideenmanagement

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem möglichen Eintrittstermin. Bitte richten Sie Ihre Bewerbung per E-Mail (dittel@blanke-co.de) oder auf dem Postweg an Herrn Sebastian Dittel.